

例えば、
門前払い
50%カットの
「訪問予告
カード」



65の
活用術

トップ営業マンになる！
身近なツール

菊原智明

実務教育出版

NO.1営業マンの 営業ツールを初公開！

高崎市の北部を担当させて頂いております、〇〇会社の菊原

と申します。この地域のお客様に挨拶させて頂いております。

本日の夜、ご挨拶させて頂くかもしれません。

どうぞよろしくお願いいたします。

安上がりですぐ
マネできる！



ご迷惑でしたらこちら
の携帯へご連絡下
さい。
訪問はいたしません

〒000 群馬県〇〇町 00-000
T E L 000-000-0000
E-mail aaa@tuki1.net
携 帯 000-0000-0000

〇〇株式会社
菊 原 智 明